

CÔNG TY CỔ PHẦN  
THỰC PHẨM HÀ NỘI

Số: 43/2023/NQ-HDQT

CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Hà Nội, ngày 06 tháng 04 năm 2023

## NGHỊ QUYẾT

(V/v: thông qua ký hợp đồng phân phối sản phẩm kem)

### HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ CÔNG TY CỔ PHẦN THỰC PHẨM HÀ NỘI

- Căn cứ Luật Doanh nghiệp số 59/2020/QH14 ngày 17/06/2020 của Quốc Hội nước Cộng hòa Xã hội chủ nghĩa Việt Nam;
- Căn cứ Điều lệ tổ chức và hoạt động của Công ty cổ phần Thực phẩm Hà Nội ("Công Ty");
- Căn cứ tổng hợp kết quả lấy ý kiến theo Phiếu lấy ý kiến số 32/2023/PYK-HDQT ngày 31/03/2023 về việc thông qua ký hợp đồng phân phối sản phẩm kem.

### QUYẾT NGHỊ

**Điều 1:** Hội đồng quản trị Công Ty ("HDQT") thông qua hợp đồng phân phối sản phẩm kem được ký kết giữa Công Ty (bên bán) và Người có liên quan là Công Ty CP Thực Phẩm Thủy Tạ (Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp số 0109987899 cấp lần đầu ngày 06/05/2022, trụ sở chính tại Số 6 Lê Thái Tổ - Phường Hàng Trống - Quận Hoàn Kiếm - Hà Nội). Dự thảo hợp đồng phân phối được đính kèm theo Nghị quyết này.

**Điều 2:** HDQT giao ông Nguyễn Thái Dũng – Giám đốc Công ty được toàn quyền quyết định các nội dung liên quan đến việc thương lượng, đàm phán và ký kết hợp đồng phân phối sản phẩm kem cũng như văn bản, tài liệu có liên quan đến công việc nêu tại Điều 1 Nghị quyết này.

**Điều 3.** Nghị quyết có hiệu lực kể từ ngày được thông qua.

Ông Nguyễn Thái Dũng, các thành viên Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc, các Phòng/Ban/đơn vị trực thuộc Công Ty và các cá nhân có liên quan chịu trách nhiệm thi hành Nghị quyết này.

Nơi nhận:

- Như Điều 3;
- HDQT, BKS (để b/c);
- Lưu VT, HDQT;



CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

DỰ THẢO

**HỢP ĐỒNG PHÂN PHỐI SẢN PHẨM KEM**

Số: ...../2023/TPTTA-TPHN

*Luật Thương mại hiện hành của Nước Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam;*

*Cán cứ luật Doanh nghiệp hiện hành của Nước Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam;*

*Căn cứ vào khả năng và nhu cầu của mỗi bên.*

Hôm nay, ngày ... tháng .... năm 2023, chúng tôi gồm:

**BÊN A: CÔNG TY CỔ PHẦN THỰC PHẨM THỦY TẠ**

Đại diện : Ông Đinh Tiến Thành Chức vụ: Chủ tịch HĐQT  
Địa chỉ : Số 6 Phố Lê Thái Tổ - P. Hàng Trống, Q. Hoàn Kiếm – TP Hà Nội  
Điện thoại : 0243.8289347 - Fax: 0243. 8255265  
Tài khoản số: 888009869888 tại Ngân hàng TMCP Đông Nam Á – CN Hà Nội  
Mã số thuế : 0109987899

**BÊN B: CÔNG TY CỔ PHẦN THỰC PHẨM HÀ NỘI**

Đại diện : Ông Nguyễn Thái Dũng Chức vụ: Giám đốc  
Địa chỉ : Số 24 – 26 Trần Nhật Duật, phường Đồng Xuân, quận Hoàn Kiếm, TP Hà Nội  
Điện thoại : 0243 8253825  
Mã số thuế : 0100106803  
Tài khoản số : 003 000 123 688 99 – Ngân hàng TMCP Đông Nam Á (SeABank) chi nhánh Hà Nội

Sau khi trao đổi bản bạc, hai bên thống nhất ký hợp đồng phân phối sản phẩm kem (“Hợp đồng”) với các điều kiện và điều khoản sau:

**ĐIỀU 1: NỘI DUNG HỢP ĐỒNG, HÀNG HÓA, BẢO QUẢN VÀ KHU VỰC BÁN HÀNG**

1.1. Bên A đồng ý bán và Bên B đồng ý mua sản phẩm Kem Thủy Tạ (“Sản Phẩm” hoặc “Hàng hóa”) của Bên A để phân phối, bán lại cho khách hàng theo quy định của Hợp đồng này. Các sản phẩm thương hiệu Kem Thủy Tạ được sản xuất theo tiêu chuẩn chất lượng đã công bố, đảm bảo vệ sinh và được đóng gói phù hợp với từng chủng loại theo quy cách quy định của Công ty.

- Địa bán phân phối nằm trong phụ lục 1 của hợp đồng này.

- Tất cả các sản phẩm Kem phải được bảo quản lạnh ở nhiệt độ từ -18 độ C trở xuống.

1.2. Chi tiết hàng hóa và các chính sách bán hàng được quy định cụ thể trong đơn đặt hàng và báo giá tại từng thời điểm. Khi có thay đổi về giá bán, chính sách bán hàng cũng như bổ sung danh mục hàng hóa, Bên A sẽ thông báo trước cho bên B bằng văn bản trước 15 ngày làm việc.

1.3. Giá bán của hàng hóa theo phụ lục hợp đồng số 1 kèm theo hợp đồng này. Khi có thay đổi giá bên A sẽ có thông báo cho bên B bằng văn bản trước 15 ngày kể từ ngày báo giá mới có hiệu lực.

1.4. Phương thức đặt hàng được hai bên thống nhất áp dụng bằng Zalo hoặc Email có nêu rõ cụ thể số lượng hàng hóa, chủng loại, thời gian và địa điểm giao hàng. Đơn đặt hàng sẽ có hiệu lực kể từ khi được bên A chấp thuận với điều kiện bên B không còn vướng mắc gì về công nợ và mỗi đơn hàng tối thiểu theo thỏa thuận

Lưu ý: Bên B cam kết bán đúng trong địa bàn được giao, nếu phát hiện bán lấn tuyến Bên A sẽ áp dụng các biện pháp chế tài phù hợp trên mức độ vi phạm của đối tác.

## **ĐIỀU 2: QUY ĐỊNH GIAO NHẬN HÀNG HÓA VÀ BỐC XẾP**

2.1. Bên A sẽ chịu trách nhiệm bốc xếp hàng tại kho của bên A và vận chuyển hàng hóa đến cửa kho của Bên B bằng phương tiện vận tải của bên A. Bên B có trách nhiệm bốc xếp hàng hóa vào kho của của bên B thời gian thực hiện không quá 2 tiếng, kể từ khi bên A giao hàng tới kho của bên B.

2.2. Khi nhận hàng Bên B có trách nhiệm kiểm tra số lượng, chủng loại, chất lượng... kí nhận số lượng hàng giao vào biên bản giao nhận hàng hóa. Trường hợp nếu phát hiện hàng hóa bị hư hỏng như bẹp, méo, vỡ, hư hỏng do quá trình vận chuyển thì bên B ngay lập tức báo lại cho bên A theo hình thức: Gọi điện trực tiếp/ zalo/ email... kèm theo hình ảnh về tình trạng trước khi mở thùng hàng và sau khi mở thùng hàng. Hai bên tiến hành lập biên bản hiện trạng và giải quyết theo quy định.

2.3. Trong quá trình kiểm đếm nếu thấy có những chủng loại sản phẩm hoặc số lượng sản phẩm sai lệch so với đơn đặt hàng lớn hơn ( $\pm 10\%$ ) thì Bên B có quyền từ chối tiếp nhận một phần hoặc toàn bộ hàng hóa không đúng yêu cầu như trong đơn đặt hàng sau khi đã được bên A xác nhận, đồng thời phải báo ngay cho bên A trong vòng 01(một) giờ đồng hồ kể từ lúc bên B nhận hàng để Bên A có biện pháp xử lý.

2.4. Thời gian giao hàng: từ 48h đến 120h (từ 02 đến 05 ngày), tùy theo khu vực và yếu tố khách quan từ giao thông đường bộ (cụ thể: lũ lụt, mùa vụ cuối năm). Bên A sẽ thông báo cụ thể trước cho bên B.

## **ĐIỀU 3: QUY ĐỊNH CHUYỂN QUYỀN SỞ HỮU VÀ RỦI RO:**

3.1. Quyền sở hữu về hàng hóa sẽ được chuyển từ bên A sang bên B khi thủ tục giao nhận hàng hóa được hoàn tất theo Mục 2.1 và/hoặc 2.2 của hợp đồng này.

3.2. Bên B sẽ hoàn toàn tự chịu trách nhiệm về hàng hóa kể từ thời điểm hàng hóa được chuyển giao sang cho bên B. Việc giao nhận được mặc nhiên kết thúc kể từ thời điểm hai bên ký biên bản giao nhận.

## **ĐIỀU 4: PHƯƠNG THỨC THANH TOÁN:**

4.1 Hình thức thanh toán: Hai bên thỏa thuận.

## **ĐIỀU 5: TRÁCH NHIỆM CỦA CÁC BÊN:**

### **5.1. Trách nhiệm của Bên A:**

5.1.1. Tuân thủ đầy đủ và nghiêm túc tất cả các điều khoản của hợp đồng trong suốt quá trình hiệu lực của hợp đồng.



5.1.2. Giao hàng cho bên B đúng chủng loại, chất lượng. Thương hiệu, thời gian, địa điểm mà hai bên đã thỏa thuận.

5.1.3 Hướng dẫn và hỗ trợ cho bên B về các điều kiện bán hàng, trưng bày hàng, trang trí nơi bán, bảo quản hàng hóa, phương pháp bán hàng.

5.1.4 Hỗ trợ việc bán sản phẩm của bên A bằng các hình thức thông tin quảng cáo và khuyến mại theo khả năng của Bên A. Trả lời các khiếu nại của Bên B về chất lượng sản phẩm.

5.1.5 Bên A có quyền kiểm tra việc bán hàng, trưng bày, bảo quản sản phẩm của mình tại các cửa hàng của Bên B.

5.1.6. Cung cấp đầy đủ cho bên B các thông tin về hàng hóa, giá cả, ưu tiên giới thiệu và phân bổ hàng hóa khi bên A có sản phẩm mới.

5.1.7. Bên A có trách nhiệm thông báo cho Bên B các quy định về đặt hàng. Trong trường hợp có thay đổi về chính sách bán hàng thì hai bên cùng thỏa thuận và kí phụ lục điều chỉnh.

5.1.8. Bảo vệ quyền lợi cho bên B, tư vấn giới thiệu cho khách hàng nằm trong khu vực phân phối của bên B. Chuyển giao công tác bán hàng cho bên B khi khách hàng trong khu vực của Bên B muốn liên hệ với Bên A để mua hàng hóa hoặc mở đại lý bán lẻ

5.1.9. Giao hàng đầy đủ, đúng hạn cho bên B. Trong trường hợp bên A không đảm bảo được số lượng, cơ cấu sản phẩm cho bên B theo như đơn đặt hàng của bên B, bên A có trách nhiệm trả lời bằng Email/zalo/điện thoại cho bên B trong vòng 24 tiếng kể từ khi nhận được thông tin.

5.1.10. Phát hành hóa đơn GTGT cho Bên B.

## **5.2. Trách nhiệm của bên B:**

5.2.1 Tuân thủ đầy đủ và nghiêm túc tất cả các điều khoản của hợp đồng trong suốt quá trình hiệu lực của hợp đồng.

5.2.2. Thanh toán đầy đủ số tiền trên đơn hàng theo quy định tại Điều 4 mục 4.1 của hợp đồng này.

5.2.3. Tự chịu trách nhiệm về các giấy tờ pháp lý cần thiết theo quy định của Nhà nước để kinh doanh sản phẩm Kem của bên A.

5.2.4. Tích cực đặt hàng, quảng cáo, giới thiệu và tiêu thụ tất cả các loại sản phẩm bên A cung cấp tại địa bàn đã quy định và không được tự thay đổi địa bàn này mà không được sự đồng ý của bên A.

5.2.5. Đăng ký và thông báo khi có thay đổi với bên A các địa điểm bán hàng của mình. Đảm bảo các điểm bán hàng theo đúng giá quy định của Công ty.

5.2.6. Có trách nhiệm bảo quản hàng hóa theo như đã quy định tại điều I. Nếu bảo quản không tốt, sản phẩm hư hỏng, hao hụt, bên B hoàn toàn chịu trách nhiệm. Bên B và các điểm bán của bên B không được bán ra các sản phẩm đã kém chất lượng như chảy, bẹp méo, rách vỏ....

5.2.7. Không được dùng tên sản phẩm. Thương hiệu hay các hỗ trợ của bên A để kinh doanh các sản phẩm không phải của bên A hay sử dụng cho các mục đích khác ngoài mục đích kinh doanh các sản phẩm của



bên A. Không được kinh doanh hay tuyên truyền quảng cáo cho các mặt hàng tương tự cùng loại của các đơn vị cạnh tranh với bên A.

5.2.8. Có trách nhiệm thông báo thường xuyên cho bên A về tình hình tiêu thụ, tình hình thị trường, phản ánh của khách hàng về sản phẩm của bên A và thị hiếu khách hàng. Tạo mọi điều kiện và hợp tác với nhân viên bên A trong việc thực hiện Hợp đồng và các quy định, chính sách có liên quan.

5.2.9. Bên B có trách nhiệm, nghĩa vụ tiếp nhận chăm sóc và giao hàng cho những khách đã lấy hàng của Công ty cổ phần Thực Phẩm Thủy Tạ trên địa bàn của nhà phân phối (*Khi Công ty cổ phần Thực Phẩm Thủy Tạ bàn giao lại địa bàn, tài sản và khách hàng cho nhà phân phối*).

5.3. Cử người tiếp nhận và kiểm tra hàng hóa theo quy định của hợp đồng và đơn đặt hàng. Bên B cam kết bồi thường toàn bộ thiệt hại xảy ra cho bên A do lỗi chậm tiếp nhận hoặc từ chối tiếp nhận một phần hoặc toàn bộ hàng hóa bên B đã đặt hàng mà không phải do lỗi của bên A.

5.3.1. Nhà phân phối tự chịu trách nhiệm về hàng hóa đã nhập, bên A chỉ có trách nhiệm thu đối với sản phẩm hỏng/ lỗi do kỹ thuật sản xuất.

5.3.2. Chấp hành tốt các quy định của pháp luật, thực hiện đầy đủ các nghĩa vụ đối với nhà nước về mọi hoạt động liên quan đến việc kinh doanh sản phẩm của bên A.

## **ĐIỀU 6: THỜI HẠN HỢP ĐỒNG**

6.1. Hợp đồng này có hiệu lực kể từ ngày ký đến hết ngày 31/12/2023 và có thể được gia hạn tùy thuộc vào thỏa thuận của các Bên.

6.2. Trường hợp Hợp đồng không được gia hạn vì bất kỳ lý do gì thì các Bên tiến hành thanh lý Hợp đồng và bàn giao theo quy định tại Hợp đồng này trong vòng 05 (năm) ngày kể từ ngày hết hạn Hợp đồng.

## **ĐIỀU 7: CHÍNH SÁCH CHIẾT KHẤU**

7.1. *Hình thức chiết khấu: Chiết khấu trực tiếp trên đơn hàng và trên doanh thu trước VAT*

## **ĐIỀU 8: CHẤM DỨT HỢP ĐỒNG**

8.1. Hợp đồng bị đình chỉ hoặc chấm dứt bất cứ lúc nào trong các trường hợp sau:

8.1.1 Bên B không thực hiện được đúng các điều khoản của Hợp đồng đã ký, hoặc các quy định có liên quan của bên A.

8.1.2 Bên B tự ý chuyển nhượng Hợp đồng hoặc các quyền lợi theo Hợp đồng mà không được bên A chấp nhận.

8.1.3 Trong quá trình thực hiện hợp đồng, một trong hai bên có quyền chấm dứt hợp đồng, nhưng phải thông báo bằng văn bản cho Bên kia trước ba mươi (30) ngày tính đến ngày chấm dứt, trong đó nêu rõ lý do đơn phương chấm dứt. Một trong hai bên có quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng với các lý do như sau :

- Bên B gửi cho bên A lệnh chuyển tiền/ủy nhiệm chi giả mạo hoặc sai lệch;
- Một bên làm đơn xin dừng hoạt động hoặc tuyên bố phá sản hoặc nhận được đơn tuyên bố phá sản;

- Một bên bị giải thể, sáp nhập hoặc chia tách theo quy định của pháp luật;
- Một bên rơi vào tình trạng tài chính khó khăn hoặc không lành mạnh;
- Một trong hai bên vi phạm các điều khoản hợp đồng;
- Nếu bên B hai tháng liên tiếp không phát sinh đơn hàng, Bên A có quyền đơn phương chấm dứt hợp đồng phân phối.
- Nếu bên B bán phá giá thấp hơn theo bảng giá đã thống nhất.

8.2. Hợp đồng được thanh lý một trong các trường hợp sau:

- Hợp đồng đã hết hạn và hai bên không có nhu cầu gia hạn.
- Hợp đồng bị đình chỉ và chấm dứt trong các trường hợp nêu trên tại khoản 8.1;
- Một bên có văn bản thông báo chấm dứt Hợp đồng trước ít nhất là 30 ngày.
- Các trường hợp bất khả kháng theo quy định của pháp luật, các thay đổi về chính sách và quy định của Nhà nước ảnh hưởng đến việc thực hiện Hợp đồng không thể khắc phục được.

Việc thanh lý Hợp đồng theo quy định của bên A.

## **ĐIỀU 9: ĐIỀU KHOẢN CHUNG**

9.1 Hai bên cam kết thực hiện nghiêm túc, đầy đủ các điều khoản của Hợp đồng. Nếu có tranh chấp phát sinh, hai bên sẽ giải quyết bằng thương lượng và hòa giải.

9.2. Nếu thương lượng và hòa giải không đạt kết quả thì tranh chấp sẽ được đưa ra giải quyết tại Tòa án kinh tế thành phố Hà Nội. Phán quyết của Tòa là quyết định cuối cùng buộc hai bên phải thực hiện, bên nào sai chịu hoàn toàn án phí.

9.3. Hợp đồng này gồm 05 (năm) trang, được lập thành 03 (ba) bản bằng tiếng Việt có giá trị pháp lý như nhau. Bên A giữ 02 (hai) bản và bên B giữ 01 (một) bản.

**ĐẠI DIỆN BÊN A**

**ĐẠI DIỆN BÊN B**

**Đinh Tiến Thành**

**Nguyễn Thái Dũng**

